ENTREPRENEURIAT

Construire son business plan et piloter son entreprise

Business plan, gestion financière et fiscale, stratégie commerciale et marketing : un programme complet pour lancer et développer son activité.

Durée	Tarif	Niveau
10 heures	**500 €**	**Initiation**

Modalités	Format	Lieu
Présentiel ou Distanciel	**Individuel ou petit groupe, selon le projet**	**Région Parisienne ou sur site client en présentiel ; à distance partout en France et DOM-TOM**

Public visé

Porteurs de projet, créateurs, repreneurs et dirigeants de TPE.

Prérequis

Avoir une idée ou un projet de création, de reprise ou de développement d'entreprise.

Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant sera capable de :

- construire un business plan cohérent et convaincant
- piloter sa gestion financière et comprendre ses obligations fiscales
- définir une stratégie commerciale adaptée à ses clients
- élaborer un plan marketing opérationnel

Programme détaillé

01 Construire son business plan

- Offre, clients et besoin
- Étude de marché
- Modèle économique et choix du statut
- Structure et présentation du business plan

02 Gestion financière

- Plan de financement et investissements
- Prévisionnel : chiffre d'affaires et charges
- Seuil de rentabilité et trésorerie
- Tableaux de bord de suivi

03 Gestion fiscale et obligations

- Régimes fiscaux et sociaux : repères
- TVA et déclarations
- Calendrier des obligations
- Travailler avec son expert-comptable

04 Stratégie commerciale

- Cibles et proposition de valeur
- Politique de prix
- Plan de prospection
- Suivi des ventes

05 Marketing

- Positionnement et image
- Plan marketing opérationnel
- Leviers digitaux : site, réseaux sociaux, e-mailing
- Mesurer ses résultats

Méthodes et moyens pédagogiques

- Apports méthodologiques courts
- Exercices et cas pratiques issus de situations professionnelles
- Travail sur les documents et outils des participants lorsque c'est possible

Modalités d'évaluation

- Positionnement en début de formation
- Exercices d'application tout au long de la formation
- Évaluation des acquis en fin de formation

Modalités et délais d'accès

Entrée en formation après un entretien préalable et la validation du programme et du devis. Les dates sont fixées d'un commun accord, selon vos disponibilités.

Accessibilité

Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Le référent handicap, Mickaël LE (contact@mleformation.com), étudie avec vous les adaptations nécessaires avant l'entrée en formation.

Intervenant

Mickaël LE, formateur et fondateur de MLE Formation.

Contact et inscription

MLE Formation — contact@mleformation.com

Fiche en ligne : mleformation.com/formations/construire-son-business-plan

MLE Formation — Mickaël LE, entrepreneur individuel — SIRET 833 326 085 00010 — Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11 95 08408 95 auprès du préfet de région d'Île-de-France (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État). Programme mis à jour le 30 octobre 2026.